

CESAR ANDRÉS RODRÍGUEZ MOLINA
Director Senior | Ventas y Gerencia Regional • Finanzas Corporativas • Estrategia GTM
Bogotá, Colombia | +57 312 3297286 | cesararodriguezm@gmail.com [Perfil de LinkedIn](#)
inglés (B1) • español (Nativo)

Lider con 15+ años de experiencia liderando estrategias comerciales B2B y B2C en consumo masivo, construcción y sector financiero. Ingeniero de Mercados con MBA y Maestría en Finanzas Corporativas. Experiencia en maximizar la rentabilidad y cuota de mercado mediante modelos Go-To-Market (GTM), análisis de datos y liderazgo de equipos de alto desempeño. Especialista en transformar operaciones comerciales mediante una visión financiera y gestión avanzada de CRM.

COMPETENCIAS BÁSICAS

- Estrategia: Go-To-Market (GTM), Planeación Estratégica, Trade Marketing,
 - Operaciones: Gestión de P&L, Desarrollo de Canales de Distribución, Optimización de Inventarios.
 - Finance & Analytics: Finanzas Corporativas, Análisis de Rentabilidad, Gestión de Cartera y Flujo de Caja.
 - Liderazgo: Liderazgo de Equipos Multidisciplinarios, Negociación, Venta Consultiva.
-

ALGUNOS MOMENTOS DESTACADOS DE SU CARRERA

- Optimización del flujo de caja: Reduje la cartera vencida (>90 días) en un 12%, liberando más de \$1.000 millones en flujo de caja.
 - Crecimiento de Rentabilidad: Incrementé la rentabilidad en un 4% (\$380M adicionales) mediante optimización de portafolio y productos de valor.
 - Expansión de Mercado: Aumenté la distribución numérica en un 28% aplicando modelos GTM.
 - Eficiencia Operativa: Reduje costos operativos en un 5% anual sin afectar la continuidad del negocio.
 - Categoría Innovación: Logré un crecimiento del 35% en ventas aumentando el ticket y el portafolio.
-

EXPERIENCIA PROFESIONAL

AUTECO | Bogotá, Colombia Gerente Comercial marca TVS. | 2026 - Actualmente

RENTING COLOMBIA | GRUPO BANCOLOMBIA | Bogotá, Colombia Gerente Comercial | 2023 – 2025

AKZONOBEL | PINTUCO | Bogotá, Colombia Gerente Comercial Regional | 2018 – 2023

CORONA | COLCERÁMICA | Bogotá, Colombia Coordinador de Ventas | 2016 – 2017

EDUCACIÓN

- Maestría en Finanzas Corporativas: CESA - Colegio de Estudios Superiores de Administración (
- MBA: Universidad Rey Juan Carlos - CEREM (2019).
- Ingeniería de Mercados: Universidad Piloto de Colombia (2014).

HABILIDADES TÉCNICAS

- Analítica y CRM: Power BI, Salesforce, HubSpot, SAP, Nielsen, Excel Avanzado.
- Idiomas: español (Nativo), inglés (B1 - Intermedio).